



## FICHE DE POSTE

### **RESPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING MARLETTE**

#### **Contrat**

CDI 39H, vous serez basé dans nos bureaux situés dans le 9<sup>ème</sup> arrondissement à Paris. Déplacements à prévoir en France et à l'étranger.

#### **Début de contrat**

Janvier 2018

#### **Missions**

Vous reportez à la direction et aux 2 fondatrices de Marlette. Vos missions sont les suivantes :

- **Commercial :**
  - Gestion et prospection des grands comptes
  - Gestion et prospection des détaillants parisiens et web :
  - Gestion et prospection des distributeurs étrangers :
  - Elaboration de la stratégie commerciale, des objectifs de CA et du budget
  - Responsable du E-Commerce et e-commerçant
  - Management de l'équipe commerciale ( Commercial – Administration des ventes, Promoteur des ventes et Stagiaire ) dans l'atteinte des objectifs de vente
  - Gestion du budget
  
- **Marketing :**
  - Mise en place d'outils pour améliorer les ventes en boutique et à destination de la force de vente
  - Réflexion sur la déclinaison du concept sur l'ensemble des supports et élaboration d'un book concept (offre produit, offre restauration, signature de marque)
  - Analyse des performances produits, des lancements et élaboration du plan marketing
  - Management de l'équipe graphique et marketing
  - Gestion du budget
  - Elaboration des outils marketing en lien avec les lancements (fiche produit, visuel d'ambiance, packaging...)
  
- **Communication :**
  - Management de la chargée de communication dans l'élaboration du plan com, des partenariats
  - Coordination agence presse

#### **Marlette**

2 square Trudaine  
75009 Paris  
France  
Tél. : +33(0)1 44 63 07 09  
[www.marlette.fr](http://www.marlette.fr)



### Profil Recherché

- Niveau Bac+4/5 vous avez au minimum 5 ans d'expérience en gestion commerciale et marketing, idéalement au sein d'une société qui développe ses propres produits.
- Vous maîtrisez le fonctionnement contractuel et logistique des circuits de ventes, quel que soit le canal de distribution et le type de client.
- Vous êtes un(e) habile négociateur(rice) .
- Vous avez une solide expérience de management ; vous savez déléguer.
- Vous êtes totalement autonome, force de proposition et vous souhaitez vous impliquer fortement dans le développement d'une société en pleine phase de croissance.
- Vous êtes créatif(ve), débrouillard(e), organisé(e).
- Vous savez mettre en place, suivre et optimiser des budgets.
- Vous êtes passionné(e) par l'univers de la Food et sensible au positionnement de Marlette.
- Vous parlez anglais couramment.
- Vous maîtrisez la suite Office parfaitement.
- Vous vous demandez souvent pourquoi le fondant au chocolat Marlette est-il si bon.

➤ Date de début : Janvier 2018

➤ Contact : [recrutement@marlette.fr](mailto:recrutement@marlette.fr)

### A propos de Marlette

*Marlette propose depuis 2010 des préparations bio pour pains, gâteaux, et pâtisseries à faire chez soi en toute simplicité. Très facile à cuisiner, les préparations Marlette sont disponibles dans près de 300 points de vente en France et en Europe et sur notre site [www.marlette.fr](http://www.marlette.fr). Pour proposer sa gamme dans des lieux dédiés, Marlette a créé en 2014 ses propres Cafés Boutiques Marlette. Vous pouvez y déguster l'ensemble de la gamme, du petit déjeuner au goûter sans oublier les fameux brunchs, servis toute la semaine. Aujourd'hui, Marlette opère 3 Cafés Boutiques Marlette dans Paris et ouvre un 4<sup>ème</sup> à Parly 2 en Novembre 2017.*

### **Marlette**

2 square Trudaine  
75009 Paris  
France  
Tél. : +33(0)1 44 63 07 09  
[www.marlette.fr](http://www.marlette.fr)